# Popis činností (služeb) příjemce v závazku veřejné služby

1. Dále jsou uvedeny jednotlivé oblasti činností a některé služby vykonávané MSIC ve prospěch pověřovatelů, a to v členění služeb vykonávaných (I.) ve prospěch obou pověřovatelů, (II.) ve prospěch Města a (III.) ve prospěch Kraje. Má se za to, že ta která služba je vykonávána ve prospěch obou pověřovatelů a je financována rovnoměrně oběma pověřovateli, pakliže není uvedeno výslovně jinak.
2. Níže uvedené indikátory a ukazatele jsou stanoveny výlučně pro období roku 2020. Návrh indikátorů a ukazatelů pro následující rok 2021 bude přílohou předběžné zprávy, předkládané MSIC před schválením výše platby pro dané období ve smyslu ustanovení odst. III. 4. oddílů B a C Smlouvy o poskytnutí vyrovnávací platby za poskytování služeb v obecném hospodářském zájmu. Indikátory a ukazatele budou nastavovány dle aktuálního průběhu realizace jednotlivých činností a služeb, s přihlédnutím k jejich efektivitě a přínosu pro naplnění cílů MSIC.
3. **Služby vykonávané ve prospěch obou pověřovatelů**

**Služby přímé podpory inovací ve firmách**. V rámci tohoto segmentu služeb MSIC jde o přímou podporu podniků, zejména malých a středních (MSP), prostřednictvím předem definovaných programů. Pro jejich realizaci je nezbytné průběžně rozvíjet síť expertů schopných sdílet svou expertizu a kontakty a tím umožnit MSIC poskytovat unikátní služby s vysokou přidanou hodnotou pro firmy. Konkrétními službami poskytovanými v rámci této činnosti se rozumí zejména:

**I.1. Realizace a rozvoj programu MSIC Expand**

MSIC Expand je služba určená malým a středním firmám (dále jen MSP) s působností v MS kraji. Jedná se o specializovaný program zprostředkování koučinku a mentoringu od vysoce ceněných expertů poskytovaný majitelům MSP, který vychází z metodiky smE-MPOWER a programu PLATINN, který je s přesvědčivými výsledky realizován ve Švýcarsku a v Jihomoravském kraji. Služby koučinku a mentoringu jsou kofinancovány ze strany MSIC formou veřejné podpory de minimis v jednotné výši 50.000,- Kč za každý jednotlivý případ. Proběhne také monitoring u firem, kde již uběhlo 24 resp. 36 měsíců od ukončení realizované služby MSIC Expand.

V roce 2020 se počítá se službami koučinku a mentoringu pro minimálně 50 projektů a to v těchto dvou základních oblastech:

1. Rozvoj podnikání a prodeje; organizace; financování a spolupráce;
2. Digitalizace.

S ohledem na rizikovou povahu inovací, resp. podnikání obecně, se předpokládá, že některý projekt je úspěšný jen zčásti nebo vůbec. Klíčovým výsledkem programu MSIC Expand je nárůst tržeb, exportu či ziskovosti podpořených firem. Rozhodujícím faktorem úspěšnosti programu je celkový výsledek všech podpořených firem za období trvání Smlouvy o poskytnutí vyrovnávací platby za poskytování služeb v obecném hospodářském zájmu, přičemž vyhodnocení proběhne nejméně dvakrát za období trvání této smlouvy.

V rámci programu MSIC Expand se počítá se zapojením do platformy Platinn.cz, která sdružuje inovační centra a agentury, které poskytují koučinkové a mentoringové služby pro MSP v několika krajích ČR. Cílem této platformy je sdílení know-how, sdílení expertů a rozvoj služeb v oblasti spolupráce s investory a korporacemi.

**I.2. EIC Accelerate a další unijní resp. národní grantové programy**

MSIC zajistí pomocí svých interních expertů osvětu (sdílení zkušeností s dalšími subjekty v MSK, prezentace zkušeností na akcích pořádaných partnery v rámci MSK i mimo region, individuální představení programu firmám se sídlem, resp. pobočkou v MSK) a individuální konzultace projektových žádostí do unijních a národních grantových programů (zejména programy HorizonEurope – EIC Accelerate, programy TAČR a Country4Future) zejména pro firmy s působností v MSK. Poskytování individuálních služeb pro program EIC Accelerate bude financováno ze strany firem.

**I.3. Síť expertů**

* + 1. MSIC buduje pro co nejvyšší kvalitu programů MSIC, síť prověřených expertů s prokazatelnou zkušeností při úspěšném řešení projektů, s nimiž do programů vstupují místní malé nebo střední firmy.
		2. V roce 2020 dojde k rozšíření sítě prověřených expertů s prokazatelnou úrovní nabízené expertizy až na 160 expertů a bude dále rozvíjen funkční systém práce s experty formou např. setkávání v rámci mastermind skupin.
		3. Zástupci MSIC současně vystupují jako experti při jednáních v oblasti podpory inovací na krajské, národní i evropské úrovni.

**I.4. Příprava a pilotáž nových aktivit Regionální inovační strategie Moravskoslezského kraje (RIS MSK)**

V rámci tohoto segmentu služeb MSIC identifikuje potřeby zejména relevantních stakeholderů Moravskoslezského inovačního ekosystému a na jejich základě připravuje návrhy nových projektových záměrů včetně nastavení podmínek nových aktivit na podporu podnikání, podnikavosti a inovací pro MSK a SMO, včetně návrhu dotačních programů. Součástí přípravy mohou být mikroekonomické analýzy, zahraniční služební cesty, práce s daty z placených databází, specializovaná setkání odborníků na daná témata, tvorba cílených databází firem a expertů, návrh programů a jejich pilotní ověření na vybraných firmách/dalších subjektech. Výstupem je zpravidla studie proveditelnosti.

Níže je detailněji představen proces přípravy projektových záměrů a jejich schvalování. V rámci přípravy projektových záměrů jsou definovány 3 fáze – fáze „Idea Market“, fáze „Idea Creation“ a fáze „Project Development“.



V rámci „Idea Market“ je připraven první základní koncept projektu, který musí obsahovat především soulad záměru s posláním, vizí a cíli MSIC/RIS MSK, identifikaci vhodné cílové skupiny a přínos pro cílovou skupinu. Ze všech předložených konceptů vybírá vedení MSIC ty záměry, které mají největší potenciál k zajištění rozvoje inovačního ekosystému MSK. V případě, že je projektový záměr vybrán k dalšímu rozpracování, pak vstupuje do fáze „Idea Creation“. V této fázi je připraven detailnější projektový záměr (rozpracovávají seniorní zaměstnanci MSIC), který je následně představen a projednán na RpI/vedení MSIC. Zde se rozhoduje, zda projekt bude dále rozvíjen či nikoli. V případě schválení vstupuje projektový záměr do fáze „Project Development“. V rámci této fáze dochází k vývoji služby/produktu, jejímu pilotnímu ověření, validaci na trhu, vyhodnocení a zpracování návrhu realizace dané služby/produktu. Dle výstupů pilotního ověření může vedení MSIC rozhodnout o další realizaci služby či o jejím zastavení.

V roce 2020 budou pilotovány především aktivity v rámci následujících již schválených strategických projektů:

**PODREG**

Strategický projekt PODREG (Podnikavý region) představuje systém služeb podpory zahájení a rozvoje podnikání  na území celého MS kraje. Součástí PODREG jsou vedle cílených akceleračních programů a služeb inkubace také služby s cílem motivovat k podnikání obyvatele MSK napříč cílovými skupinami, věkem, vzděláním, obory, apod. PODREG má do roku 2025 přinést vyšší intenzitu vzniku nových firem a mezi nimi najít technologické a inovační špičky a ty podpořit. V roce 2020 budou ve vazbě na výstupy a výsledky jednotlivých výzev programu StartUp voucher pilotovány navazující služby:

1. osobní poradenství a koučink pro zájemce o zahájení vlastního podnikání
2. match-making[[1]](#footnote-1) nositelů nových podnikatelských záměrů s experty, manažery a/nebo zralými firmami vedoucí ke (i) zrychlení postupu uvedení produktu/služby na trh, (ii) růst prodeje nebo (iii) revizi podnikatelského záměru
3. oponentura podnikatelského záměru a tvorba nových podnikatelských modelů
4. nastavení, rozvoj a doplnění zakladatelského týmu
5. technické poradenství spojené s vývojem a výrobou funkčních vzorků a prototypů

Tyto služby budou ve vzájemné kombinaci pilotovány  pod obchodními názvy služeb MSIC Accelerate a MSIC InnoLab. Součástí PODREG jsou také specializované eventy - budou realizována minimálně 2 networkingová setkání mezi start-upy a investory/zkušenými podnikateli. Předpokládáme i další formy spolupráce s investory a velkými firmami v oblasti finanční podpory pro začínající firmy. Společně s komerčními/investičními bankami bude prověřen možný způsob podpory jejich podnikatelských záměrů.

Plánované výstupy činností strategického projektu PODREG v roce 2020:

1. minimálně 20 nových podnikatelských záměrů, které byly podpořeny službami v bodech b. – e. výše (výstup ve formě databáze podpořených začínajících podnikatelů s uvedením podpořeného podnikatelského záměru a získaných služeb podpory)
2. minimálně 100 nových zájemců o využití služeb systému PODREG (včetně zájemců o StartUp voucher a T-Park)
3. aktualizovaná mapa služeb v systému PODREG zahrnující seznam ověřených poskytovatelů podpůrných služeb začínajícím firmám, včetně popisu jejich role v systému služeb PODREG
4. ověřený systém certifikace poskytovatelů služeb (expertů, koučů, mentorů) pro začínající firmy,

**Talent Attraction Management**

V rámci rozvoje strategického projektu Talent Attraction Management, který má za cíl zastavit odliv talentovaných studentů/lidí z MSK; přitáhnout zpět do regionu talentované rodáky žijící mimo MSK a také přilákat obyvatele z jiných krajů resp. států do MSK, budou v roce 2020 připravovány a realizovány zejména následující aktivity:

1. Realizovány minimálně 2 běhy Jobdatingu neboli „mini-veletrh pracovních příležitostí“, který probíhá formou speed-datingu mezi VŠ studenty a firmami;
2. připraven koncept tzv. InnoVagon a pilotně ověřen tento koncept. Cílem této aktivity je podpora employement brandu, osvěta o inovativních firmách a produktech z MSK a pozitivní ovlivnění cestujících v oblasti kvality života v MSK.
3. Dále bude připraven a pilotně ověřen koncept programu zaměřený na soft-landing zahraničních start-upů, malých a středních firem a také zkušených V&V pracovníků. V této aktivitě se předpokládá zejména spolupráce s Izraelem a Finskem.
4. Budou realizovány pilotní aktivity a činnosti Expat Centra (blog, web, eventy), které budou financovány přes příkazní smlouvu s MMO.

**MSK Digital**

V rámci strategického projektu MSK digital, který má primárně za cíl pomoci s digitalizací, automatizací a robotizací malých a středních firem v MSK, budou dále rozvíjeny aktivity SMEdigi. Půjde zejména o přípravu a realizaci odborných workshopů, realizaci vzdělávacích kurzů (především „Basic“), rozšíření databáze expertů atd. MSP budou nabízeny koučinkové a mentoringové služby v rámci služby Expand resp. DigiExpand (viz. kapitola I.1.). Výstupem budou minimálně 4 realizované workshopy, 2 realizované běhy programu Basic a až 10 firem zapojených do DigiExpand.

Ve spolupráci s IT4Innovation bude odpilotována pilotní výzva dotačního programu na propojení MSP s výzkumnou infrastrukturou. Budou probíhat intenzivní jednání k přípravě projektů pro program Digital Europe a spolupráce MSIC s IT4I v rámci DIH bude prezentována na národních i mezinárodních platformách. Výsledkem bude připravený projekt pro program Digital Europe a minimálně 4 podpořené projekty v rámci pilotní výzvy regionálního schématu.

Ve spolupráci s IdeaHub a FEI VŠB TUO bude rozvíjena spolupráce v rámci projektu „Malá firma budoucnosti“. Bude také dále realizován projekt „Praxe2“, který pro rok 2020 počítá se zapojením minimálně 10 studentů.

 **Mobility Innovation Hub**

V rámci národní inovační strategie ČR je plán na vytvoření 7 tzv. „business innovation hubs“, v nichž by měla probíhat institucionalizovaná spolupráce elitních firem z daného oboru s experty a startupy. Jednou z těchto sedmi preferovaných oblastí je mobilita. Vznik Mobility Innovation Hubu (dále jen MIH) iniciuje Ministerstvo průmyslu a obchodu ČR a Czechinvest společně s Škoda auto a Sdružením automobilového průmyslu ČR. Jelikož automobilový průmysl představuje klíčový exportní obor ekonomiky MS kraje, považuje MSIC za důležité podílet se na vzniku MIH. Mandát MSIC k zapojení do vzniku MIH byl schválen Radou pro inovace MSK na řádném jednání 11. října 2019.

Pro rok 2020 bude MSIC v MIH vykonávat následující činnosti:

1. ideové workshopy zaměřené na vytvoření a validaci vize a projektů MIH (některé WS MSIC organizuje, některých se pouze účastní)
2. koncepce a validace akceleračního nebo inkubačního programu pro vybraná témata z oblasti mobility definovaná ve spolupráci s firmami
3. koncepce a validace služeb v oblasti sdílených laboratoří a testovací infrastruktury

Jelikož MIH je v samém zárodku, lze v průběhu roku 2020 očekávat další potřebné činnosti, které se objeví jako výsledek činností v písmenech a. – c. výše.

Plánované výstupy činností MIH:

1. mise, vize a náplň činnosti MIH jako národního inovačního centra ověřená vůdčími firmami tuzemského automobilového průmyslu zahrnující potřeby firem a inovačního ekosystému MS kraje
2. role a plán činností MSIC a dalších partnerů z MS kraje v rámci činností MIH pro roky 2021-22 včetně zdrojů financování
3. aktivní nabídka MSIC firmám z MS kraje zapojit se do jednotlivých projektů MIH CZ
4. Nalezení a odzkoušení konkrétní podoby využití programu StartUp voucher pro akceleraci startupových záměrů MIH (viz. kapitola I.4.)

**ENVI BIC**

V rámci národní inovační strategie ČR je plán na vytvoření 7 tzv. „business innovation hubs“, v nichž by měla probíhat institucionalizovaná spolupráce elitních firem z daného oboru s experty a startupy. Jednou z těchto sedmi preferovaných oblastí je i oblast „envitech. Na svém pravidelném jednání konaném dne 11. října 2019 pověřila RpI MSIC Ostrava přípravou a koordinací strategického projektu „ENVI BIC“ v rámci MSK. V rámci dílčích aktivit budou rozvíjeny zejména tyto aktivity:

1. Realizace projektu CECI v oblasti cirkulární ekonomiky (kofinancovaný z programu Interreg Europe) dle harmonogramu projektu; výsledkem v roce 2020 bude především zmapování stavu cirkulární ekonomiky v MSK
2. Příprava aktivit pro integrovaný projekt „POCOMLAND ADAPT“, který bude předložen v březnu 2020 do programu Life. Výsledkem bude předložená žádost do programu Life.
3. V rámci podpory začínajících firem v oblasti environmentálních technologií a energetiky bude pilotně ověřen akcelerační programu „Primer“, jehož koncept zpracoval KIC InnoEnergy, který bude také garantem zajištění mentorů a koučů pro tento program. Výsledkem bude realizovaný pilotní běh akceleračního programu s minimálně 5 zapojenými firmami.

Dále bude rozvíjena spolupráce s relevantními aktéry z regionu – regionální kancelář CzechInvest (např. cirkulární hotspot), BeePartner (zejména projekt CAIRO) a dalšími. Počítá se také s přípravou finančního nástroje na financování projektů z oblasti envitech.

**I.4. Podpora realizace projektů Regionální inovační strategie Moravskoslezského kraje (RIS MSK).**

**Dotační program na podporu podnikání**

V rámci tohoto segmentu služeb MSIC aktivně oslovuje potenciální klienty programů, které již byly pilotně ověřeny a jsou otevřeny dalším žadatelům o podporu, včetně služeb konzultační podpory MSIC při přípravě žádostí. V r. 2020 se bude jednat zejména o podporu programů StartUp voucher, Voucher pro začínající podnikatele, InnoBooster Voucher a TechArt voucher – průmyslový design. V roce 2020 budou pilotně ověřeny podprogramy TechArt voucher – funkční vzorky a prototyp, Tech-Art – UX, a Start-Up voucher – mobility innovation hub a/nebo Start-Up voucher - envi. Postupně budou rozšiřovány databáze expertů pro všechny podprogramy.

**I.5. Koordinace RIS MSK**

MSIC se zavazuje nadále koordinovat implementační strukturu RIS MSK, což implikuje v roce 2020 povinnost:

 zorganizovat minimálně 3x setkání Rady pro inovace MSK,

zorganizovat minimálně 3x setkání Pracovní skupiny Startup community,

zorganizovat minimálně 3x setkání Pracovní skupiny Talent attraction management,

zorganizovat minimálně 3x setkání Pracovní skupiny MSK Digital,

zorganizovat minimálně 2x setkání Pracovní skupiny CCI (Kulturní a kreativní průmysly),

zorganizovat minimálně 2x setkání Pracovní skupiny k ENVI BIC.

V oblasti brandingu MSK pro inovace bude MSIC Ostrava aktivně zapojen do aktivit navržených a odsouhlasených na pravidelných koordinačních setkáních MSIC Ostrava – MSID – MS Pakt, která jsou organizována MSK.

Na jednání Rady pro Inovace dne 11.10 byl MSIC pověřen koordinací přípravy RIS3 MSK 2021 - 2027, která musí být v červnu 2020 předložena na MPO. MSIC ve spolupráci s dalšími relevantními aktéry připraví v první polovině 2020 novou RIS3 MSK. Příprava bude mimo jiné zahrnovat práci s dostupnými a placenými databázemi a analýzami, setkání s relevantními partnery z regionu i mimo něj a další.

**I.6. Marketing a public relations MSIC**

 V rámci této činnosti bude prováděna aktivní propagace všech činností a služeb MSIC jakožto významného subjektu na poli inovačního ekosystému MSK, a to prostřednictvím médií, sociálních sítí, publikačních materiálů, tematických setkání s předem definovanými relevantními cílovými skupinami, účasti na veletrzích, konferencích a dalších obdobných akcích, členstvím v relevantních zájmových uskupeních, partnerstvím a dalších nástrojů propagace. Výstupem bude komunikační plán pro rok 2020.

V rámci této aktivity bude zejména připravena a realizována výroční konference MSIC (leden 2020). Dále bude připravována akce „Innovators Summit“, která bude realizována v roce 2021.

**I.7. Vzdělávání a rozvoj zaměstnanců MSIC**

V rámci této činnosti MSIC dochází k intenzivnímu rozvoji znalostí a dovedností zaměstnanců MSIC, což zvyšuje přidanou hodnotu služeb poskytovaných ze strany MSIC. V rámci této činnosti se tak vybraní zaměstnanci MSIC účastní vzdělávacích akcí a tuzemských i zahraničních cest. Výstupem jsou tak zprávy z cest, certifikáty o absolvovaných vzdělávacích akcích atp. Jsou zde zahrnuty také standartní služební cesty vykonávané v souvislosti s realizovanými službami MSIC.

**I.8. Rozvoj infrastruktury technologického parku pro podporu podnikání a inovací**

Zájmem SMO a MSK, jakožto hlavních akcionářů MSIC, je rozšiřovat kapacitu a funkce infrastruktury technologického parku za účelem:

1. Zajištění specifických technických podmínek pro průmyslový výzkum a vývoj (např. sdílené laboratoře, testovací plochy a zařízení pro vývojové úkoly spojené s přechodem od laboratorních podmínek do reálné praxe),
2. demonstrace nových technologií (např. aplikace nejnovějších technologií v reálném provozu – elektromobilita, sick syndrome prevention, 5G síť, inteligentní řízení budov, využití dešťové vody, virtuální recepční aj.),
3. navazování rozvoje spolupráce napříč inovačními procesy firem (zahrnuje jak spolupráci firma - firma, tak firma - výzkumná organizace),
4. vytvoření inkubačního prostředí a navazujících programů pro zasídlení start-up firem a spin-off firem (využití zvýhodněného nájemného bude jako nástroj podpory podnikání využito pouze u velmi raných, tzv. pre-seed a seed fázích startupových firem).

Činnosti v části I.8 jsou součástí Smlouvy z důvodu existence tržního selhání, jehož příčiny jsou zejména následující:

1. již v přípravě zadání pro architektonické návrhy budov technologického parku je cíleno na demonstraci principů environmentálních dopadů provozu v míře výrazně nad zákonné požadavky, což negativně ovlivňuje horizont finanční návratnosti, s nímž standardně pracují developerské firmy,
2. podíl ploch k pronájmu na celkových plochách budov není veden maximalizací finanční výnosnosti, ale implementací nových přístupů zohledňujících specifické potřeby provozu technologického parku definované v i-iv. výše., zejména:

bi) část ploch k pronájmu bude určena pro začínající technologické firmy (start-ups), kterým nebude účtována tržní cena nájemného,

bii) část ploch bude sloužit pro realizaci sdílených služeb laboratoří, demonstrací nových technologií apod., čímž dochází také ke snížení celkových výnosů ve smyslu maximalizace finanční návratnosti investice.

Body a. – b. jsou plně v souladu s naplňováním Regionální inovační strategie MS kraje a strategickým projektem Rozvoje technologického parku. Tržní selhání je zejména dáno tou skutečností, že typický developer se orientuje při přípravě projektů na maximální výtěžnost ploch pro zisk, ale posláním MSIC je zohlednit začínající, rozvíjející se subjekty a neohrozit v jejich počátečním rozvoji, což mj. znamená při postupu zohlednit všechny stávající start-upy a jejich jednotlivé potřeby, tak aby byl naplněno poslání MSIC, tj. aby nedošlo k ohrožení jejich samotné existence, což už samo o sobě je vysoce rizikový faktor pro developery, který preferuje trvalou, dlouhodobě zasmluvněnou klientelu a maximální výtěžnost tržeb z pronájmu. Tento přístup obecně snižuje ve větší či menší míře pronajímatelnost ploch, což způsobuje nedostatečný zájem developerů a/nebo stavebních firem, což v konečném důsledku vede k tržnímu selhání.

V důsledku uvedeného se podstatně rozšíří rozsah činností spojených s technologickým parkem, které MSIC vykonává, zejména ve smyslu potřeby rozšíření kompetenčního zázemí firmy, tj. rozšíření týmu MSIC o kolegy erudované v různých oblastech souvisejících s developerskou činností, jakož i zpracování studií proveditelnosti rozvojových projektů, včetně všech potřebných průzkumů a měření orientovaných směrem k potřebám budoucího způsobu využití daného projektu (např. speciální laboratoře, sdílená pracoviště, zázemí pro start-upy, plochy pro VVI).

**I. 9. Mzdové náklady na zaměstnance MSIC vykonávající činnosti dle výše uvedených bodů a režijní náklady související dle výše uvedených bodů**

1. **Služby vykonávané výlučně ve prospěch Města**

**II.1. Infrastruktura pro podporu podnikání**

V rámci této činnosti MSIC dochází k zajištění komplexního provozu prostor sloužících pro podporu firem a podnikání v areálu technologického parku v Ostravě-Pustkovci, mj. ve spojitosti s různými programy na podporu podnikání, zejména pak dlouhodobě budovaného Centra průmyslových kompetencí, coworkingových center v jednotlivých budovách a sdílených prostorách za účelem akcelerace růstu mladých firem. Komplexním provozem se rozumí zejména:

* zajištění administrativních činností a služeb souvisejících s provozem předmětných prostor,
* zajištění odpovídajícího vybavení pro sdílené prostory a coworkingová centra.
* V rámci této činnosti bude docházet také k zajištění služeb úklidu a údržby budov sloužících pro podporu firem a podnikání v areálu technologického parku v Ostravě-Pustkovci (včetně drobných úprav a zimní a letní údržby přístupových cest a přilehlých ploch). **Tato služba je poskytována výlučně ve prospěch Města.**
1. **Služby vykonávané výlučně ve prospěch Kraje**

**III.1 Příprava a pilotáž nových programů Regionální inovační strategie Moravskoslezského kraje (RIS MSK)**

V roce 2020 jsou plánovány následující aktivity ve vazbě na RIS MSK:

**III.1 Zahraniční inspirační cesty** – účastnit se budou aktéři regionálního inovačního ekosystému MSK, kteří jsou zapojeni do přípravy strategických projektů schválených/připravovaných pro Radu pro inovace, a to v souladu s těmito oblastmi změny RIS MSK: Lidské zdroje, Transfer technologií a Internacionalizace. Za výběr účastníků inspiračních cest je zodpovědný MSIC Ostrava, a.s. V roce 2020 budou realizovány minimálně 2 zahraniční inspirační cesty. Výstupem z každé inspirační cesty bude zpráva obsahující doporučení pro rozvoj strategického projektu, ke kterému se cesta vztahovala.

**III.2 TPA – Technická a podnikatelská akademie** – jedná se o strategický projekt RIS MSK, schválený Radou pro inovace, v oblasti změny Lidské zdroje. Výstupem budou definované vzdělávací moduly pro vyučují a studenty. V rámci této aktivity bude realizován také pilotní běh „Podnikavého kempu“.

**III.3 Kreativní a kulturní průmysly** – v závislosti na dostupnosti finančních zdrojů a kapacity personálu MSIC bude podporován rozvoj již dříve definovaných aktivit (v pořadí dle důležitosti):

* Mapování CCI v MSK
* Centrum užitého designu,
* Centrum audiovizuální tvorby,
* Kreativní akademie.

## **III.4 Realizace aktivit souvisejících s udržitelností projektu CZ.02.2.69/0.0/0.0/15\_004/0000294 (Smart Akcelerátor RIS3 strategie)**

1. Aktualizace marketingového plánu pro oblast inovací do konce roku 2020

2. Vyhodnocení efektů realizovaných intervencí - zpracování vyhodnocení efektů realizovaných intervencí na podporu inovačního systému Moravskoslezského kraje (zejména krajských dotačních programů a vybraných strategických projektů) a bude zpracována 1 zpráva popisující/vyhodnocující efekty realizovaných intervencí.

1. Match-making: služba spočívající ve vyhledání relevantního partnera na míru potřeb klienta. Relevance je dána dvěma hlavními faktory – (i) adekvátní úroveň expertizy a zkušenosti, (ii) nalezením zájmu spolupracovat na konkrétním projektu. [↑](#footnote-ref-1)